



# INVITATION

*Donnez de nouveaux horizons  
à votre croissance,  
en France et à l'international*

Jeudi 14 décembre - Montpellier

INVITATION GRATUITE

coface (SERVICES)

coface

## Conditions de participation

Pour participer, il vous suffit de compléter le bulletin d'inscription ci-joint en indiquant votre choix d'ateliers et nous le renvoyer :

Par fax au : 01 49 02 27 69

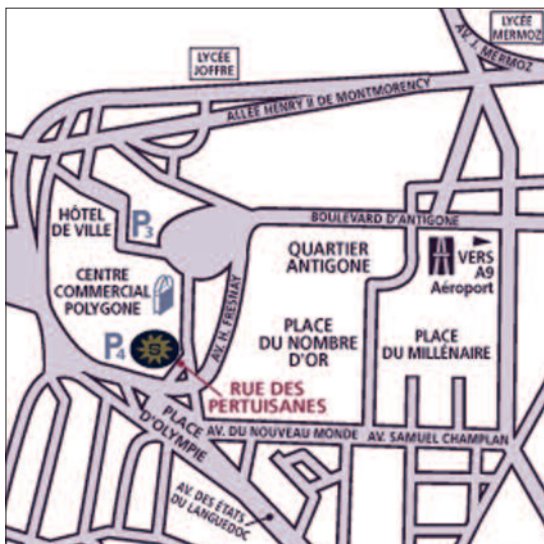
Par courrier à : Coface - Valérie Le Guen - 92065 Paris La Défense Cedex

Nous vous rappelons que cette invitation est sans participation financière et sans engagement de votre part.

Coface vous accueille à Montpellier  
Jeudi 14 décembre 2006

### SOFITEL ANTIGONE

1, rue des Pertuisanes  
34000 MONTPELLIER  
Tél. : 04 67 99 72 72



## Accès

- Depuis l'Aéroport : (7 km), direction Montpellier – Le millénaire.
- Depuis la Gare : (0,8 km) : prendre le tramway « Odysseum » et descendre à l'arrêt « Antigone ».
- Depuis l'autoroute : sortie n°29 (Montpellier Est / Centre), puis direction centre historique. Suivre la direction parking Polygone P4, puis descendre au niveau P3 où se situe l'accès direct jusqu'à l'hôtel.

# Programme

14h30 – 15h00 .....	Accueil des participants
15h00 – 15h30 ..	Présentation de Coface et du programme de l'après-midi
15h30 – 17h30 .....	Ateliers thématiques à la carte
17h30 – 17h45 .....	Panorama économique régional
17h45 – 18h15 .....	Panorama des risques pays
18h15 – 18h30 .....	Conclusion par François David, Président de Coface
18h45 – 20h30 .....	Cocktail-dînatore



## Maîtriser efficacement le développement de votre Poste clients

Quel accompagnement pour trouver des clients fiables et pour prévenir le risque d'impayés ?

**Information et notation d'entreprise :** accédez à des informations fiables sur la solvabilité de vos partenaires et suivez en temps réel leur évolution avec le **Pack @rating<sup>2</sup>**. Des informations en direct pour un diagnostic de confiance.

**Information marketing :** avec **Cofacibles**, trouvez en ligne, vos futurs clients et exploitez des informations commerciales en toute autonomie. Constituez, qualifiez et enrichissez vos bases de données grâce à des critères exclusifs et des données fiables.



## Sécuriser votre croissance en France et à l'export

Quel accompagnement pour la protection de votre Poste clients en France et à l'export ?

**Assurance-crédit, les nouveautés du contrat Globaliance :** externalisez la gestion de votre contrat **Globaliance** et obtenez une protection à 100 % de vos impayés, optimisez plus encore le suivi de vos principaux risques grâce à une indemnisation supplémentaire modulable, disposez d'une couverture de vos risques de fabrication, mais aussi de vos crédits supérieurs à 6 mois.

**Gestion de créances et recouvrement :** faites respecter vos échéances de règlement et récupérez vos créances impayées dans les meilleurs délais, tout en préservant votre relation commerciale.



## Faciliter votre prospection et le financement de vos exportations

Quel accompagnement pour vous développer à l'étranger ?

**Assurance prospection\* :** réussissez votre prospection sur les marchés étrangers, si vous êtes une PME. Allégez votre charge financière et bénéficiez de conseils grâce à un partenariat étroit.

**Garantie des Préfinancements Risque Exportateur\* :** obtenez plus facilement de votre banque le préfinancement de vos opérations d'exportation.

**Assurance Caution Risque Exportateur\* :** confiez-nous une partie de vos risques, en accompagnement de votre banque ou compagnie d'assurance.

\* Procédures gérées par Coface pour le compte de l'Etat